

**the
shift
key**

Kim Babbel Training



Kim Babel Training –udvikling med passion

Min passion er at skabe synligt bedre resultater. Jeg stræber efter livsglæde, begejstring og motivation for den enkelte og for virksomheden. Mine træninger, coachings, foredrag og kurser er brugbare, underholdende og lærerige med en god portion seriøs humor.

Jeg tager udgangspunkt i NLP: Neuro Lingvistisk Programmering. Det er en metode baseret på, at al adfærd har en struktur ... og at en struktur kan efterlignes, læres, undervises i og forandres. NLP er også en attitude, hvor vi ser på livet som en sjælden og enestående mulighed for at lære!

LEDERCOACHING

DIN PERSONLIGE SPARRINGSPARTNER

Med Ledercoaching overvinder du dine egne grænser og kommer videre mod nye mål. Hvis der er mål, du ikke har nået, salgsresultater, der udeblev, medarbejdere, der ikke er motiverede ... så får du med Ledercoaching effektive redskaber, mere energi, større overblik og helt sikkert mærkbare resultater på jobbet.

Ledercoaching giver dig indblik i dine egne ressourcer. Du lærer at mobilisere ressourcerne til gavn for både dig selv, dine medarbejdere og virksomheden, så du samlet set får større produktivitet, større motivation og et bedre psykisk arbejdsmiljø.

Se priser, varighed og datoer på kimbabel.com

LEDERTRÆNING

JEG GØR DIG TIL EN BEDRE LEDER

Lederskab er evnen til at styrke og motivere et team eller en virksomhed til konstant at arbejde på at nå målene og visionerne for virksomheden. Godt lederskab er at holde teamet konstant inspireret og engageret. Ledertræning er for dig, der er leder, mellemleder eller på vej til et lederjob. Du får alle de redskaber og indsigter, du har brug for for at

blive en bedre leder, fx. Lederskabs Stigen – et redskab til fremragende ledelse. Du lærer effektiv kommunikation, gennemslagskraft, konflikthåndtering og meget mere.

Se priser, varighed og datoer på kimbabel.com

EFFEKTIV KOMMUNIKATION

SKAB POSITIV INDFLYDELSE

Kommunikation måles på den respons, du får. Jo bedre kommunikation, jo bedre respons. På workshoppen lærer du redskaber og metoder til at kommunikere effektivt. Vi arbejder sammen i små grupper med fysiske øvelser, der viser effekten af tillidsfuld kommunikation. Vi tager udgangspunkt i den nyeste forskning om kommunikation. Om

hvad tonefaldet og kropssproget betyder for, hvordan kommunikationen bliver modtaget. 93 % af troværdigheden i vores budskaber formidles gennem nonverbal adfærd. Efter kurset kan du kommunikere langt mere målrettet efter den respons, du forventer.

Se priser, varighed og datoer på kimbabel.com

VÆRDIFACILITERING

FOKUS PÅ VIRKSOMHEDEN OG MEDARBEJDERNE

Al menneskelig adfærd er styret af værdier. Værdier er det, vi navigerer efter, når vi vurderer, hvad der er rigtigt eller forkert, passende eller upassende. Virksomhedens værdier er den målestok, som al adfærd i virksomheden skal måles efter. Med fælles værdier er det lettere for alle medarbejdere at se en mening med engagementet i

virksomheden og at arbejde sammen mod en fælles vision.

Den enkelte medarbejders liv og arbejdsliv hænger i større grad sammen med det, de står for = mere engagement og motivation. Virksomheden vil opleve større fleksibilitet, arbejdsglæde, samarbejde, mindre fravær og dermed bedre resultater.

Se priser, varighed og datoer på kimbabel.com

SALGSTRÆNING

VIND DINE KUNDER

Kurset i salgstræning vil give dig salgs-værktøjer og strategier brugt af førende salgsstyrker verden over. Du lærer strategier, der giver dig den nødvendige sikkerhed til at bryde igennem det, du før har opfattet som dine begrænsninger. Du lærer om salgs-psykologi, og hvorfor mennesker køber. På to dage lærer du de mest effektive

redskaber og strategier for kundeindhentning og, og du får indsigt i et let overskueligt – step by step–system, så du får det bedste udbytte af hver eneste salgssituation.

Se priser, varighed og datoer på kimbabel.com

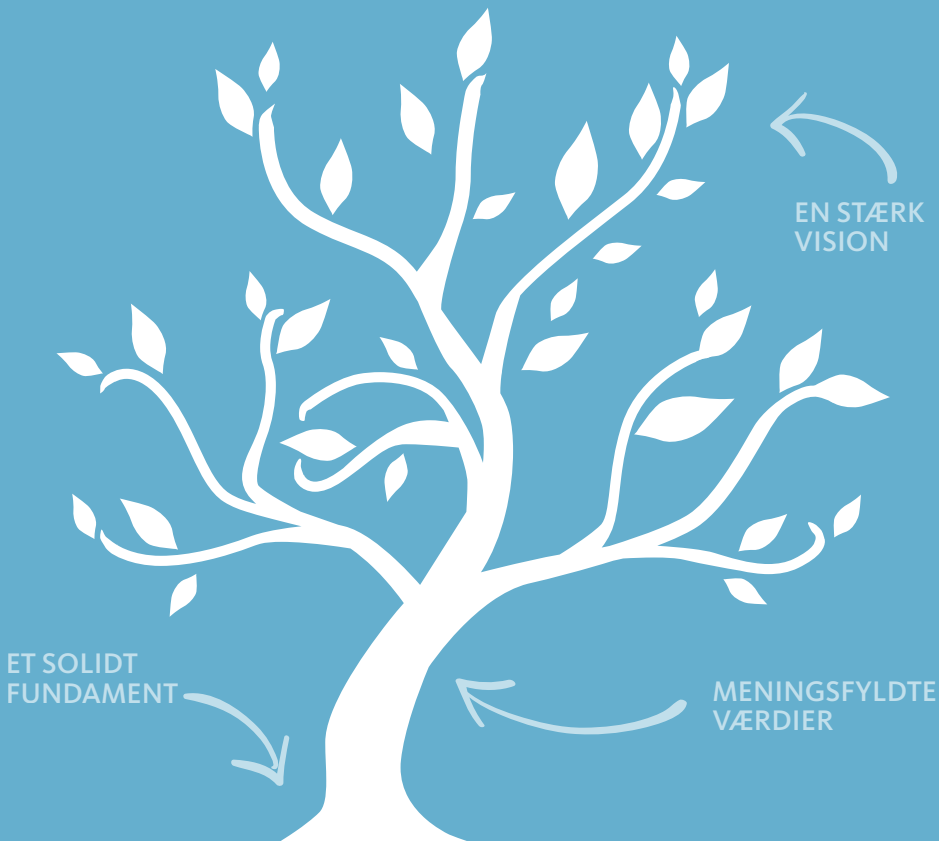
PRÆSENTATIONSTRÆNING

VIND DIT PUBLIKUM

Med dette kursus lærer du effektive præsentationsteknikker, så der bliver lyttet interesseret til dine oplæg. Det, du får med hjem, er en troværdighed i din præsentationsteknik, som vil give dig en markant personlig fremtræden. Du lærer at skabe autentisk

gennemslagskraft, du lærer storytelling og at skabe indflydelse, forandringer og give dine budskaber videre med power.

Se priser, varighed og datoer på kimbabel.com



KIM BABEL TRAINING
ØRSTEDSGADE 22A
7100 VEJLE

MOBIL: +45 20 11 77 25
SKYPE: KIMBABEL
LINKEDIN: KIM BABEL

MAIL: KONTAKT@KIMBABEL.COM
WEB: KIMBABEL.COM